

## Preise für Flohmarktartikel bestimmen

Preise für Flohmarktartikel festzulegen, kann schwierig sein, vor allem wenn du genau weißt, was du damals für den neuen Artikel bezahlt hast. Denke daran, dass Käufer auf Flohmärkten nach Schnäppchen suchen, setz die Preise also nicht zu hoch an, wenn du erfolgreich verkaufen willst. Hier findest du eine Anleitung, um Preise für Flohmarkt-Artikel festzulegen.

Methode

1

Methode 1 von 4:

### Bücher, DVDs, CDs und Spiele auszeichnen



**1 Verkaufe Bücher für 1€.** Man will nicht mehr für ein Buch auf dem Flohmarkt zahlen, es sei denn, es ist ein wunderschönes Buch mit Festeinband. Stelle deine Bücher mit dem Rücken nach vorn in einer schönen Kiste oder einem Regal aus, das du auch verkaufst.



**2 Zeichne DVDs mit €5 aus.** Du kannst einen Laptop oder DVD-Player mitnehmen, damit die Leute überprüfen können, dass die DVDs funktionieren, bevor sie sie bezahlen. Lege die DVDs in ihren Original-Covers aus.

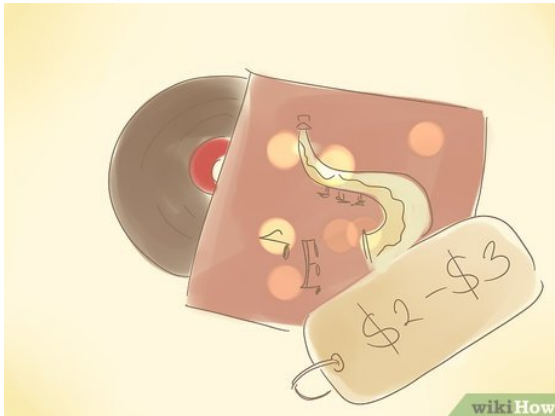


**3 Verkaufe CDs für €3.** Beachte, dass CDs weniger verkauft werden, da sie nicht mehr so eine heiße Ware sind wie früher. Du kannst CDs vom gleichen Künstler im Paket für ein wenig mehr verkaufen, wenn du sie so schnell wie möglich loswerden willst.

- Kassetten solltest du noch niedriger ansetzen. Diese verkaufen sich wahrscheinlich nicht für mehr als €1.



- Verkaufe Schallplatten für 2-3€, es sei denn, du hast eine sehr seltene Platte im guten Zustand (in diesem Fall könntest du sie auch in einem Plattenladen verkaufen – dort bekommst du vielleicht mehr Geld dafür).





- 4** **Zeichne Spiele mit 5-10€ aus.** Manche seltenen oder teuren Spiele können für mehr weggehen, im Allgemeinen verkaufen sich Spiele jedoch nicht für mehr als 10€.

Methode  
2

Methode 2 von 4:

**Kleidung und Schuhe auszeichnen**



**1 Zeichne Babykleidung mit 1 bis 3 € aus.** Niemand zahlt mehr für gebrauchte Babykleidung, da sie oft billig ist. Wasch die Kleidung und präsentiere sie gut, um bestmöglich zu verkaufen. Wenn der Artikel ein Markenartikel mit Etikett ist, kannst du den Preis ein wenig höher ansetzen.

- Wenn du Kleidung verkaufen willst, die stark gebraucht ist oder Flecken hat, zeichne sie mit €0,50 oder €0,25 aus, einfach um sie loszuwerden.



- Wenn du jede Menge Babykleidung zu verkaufen hast, kannst du sie auch für €5,00 die Tüte verkaufen oder so.





**2 Zeichne Erwachsenenkleidung mit €3-5 aus.** Alte Hemden, Hosen, Kleider und andere Artikel sollten nicht mehr kosten, es sei denn, es sind Markenartikel mit Etiketten. Du wirst sicher mehr Kleidung verkaufen, wenn du die ganz alten, verschlissenen Sachen weglässt. So müssen die Leute nicht zu viel graben, um Dinge zu finden, die es wert sind, sie zu kaufen.



**3 Zeichne Schuhe mit €5-7 aus.** Poliere die Schuhe, um Flecken und Kratzer zu entfernen. Wenn du ein Paar sehr wenig gebrauchte Markenschuhe hast, kannst du sie ein paar Euro teurer machen.

- Alte Tennisschuhe sollten für weniger verkauft werden; du kannst sie sogar verschenken.
- Stelle die Schuhe attraktiv aus, statt sie alle in eine Kiste zu werfen.





**4 Zeichne Jacken mit 10-15€ aus.** Wasche die Jacken und hänge sie sauber auf. Jacken, die aussehen als wären sie 15 Jahre alt, gehen für weniger weg, aber wenn du eine Markenjacke hast, die nicht viel getragen ist, kannst du sie für etwas mehr verkaufen.

Methode  
3

Methode 3 von 4:

### Möbel auszeichnen



**1 Zeichne billigere Möbel mit 10-30€ aus.** Möbel aus Materialien, die nicht stabil sind, oder sehr stark gebrauchte Möbel voller Kratzer sollten billig sein, damit du sie loswirst. Zu diesem Preis kannst du deine Möbel vielleicht an Studenten verkaufen, die ein Zimmer billig einrichten wollen.



**2 Zeichne stabile Möbel mit 50-75€ aus.** Ein Schrank, Tisch oder Regal aus massivem Holz kann eines der teureren Dinge an deinem Stand sein. Eine gute Faustregel ist es, 1/3 des Originalpreises zu berechnen. Wenn du 300€ für einen Tisch bezahlt hast, den du kaum gebraucht hast, solltest du ihn für 100€ verkaufen. Du kannst den Preis immer noch senken, wenn es sein muss.



**3 Zeichne seltene Antiquitäten mit mindestens 100€ aus.** Wenn du etwas wirklich Besonderes hast, wie eine Tiffany-Lampe oder einen viktorianischen Stuhl, verkaufe ihn hochpreisig. Der richtige Käufer wird dafür zahlen, was er wert ist.

- Wenn du den Wert des Artikels nicht sicher kennst, recherchiere vorher oder lasse ihn schätzen. Du solltest deinen wertvollen Besitz nicht unter Preis verkaufen.
- Stelle wertvolle Dinge so aus, dass du sie immer im Auge behalten kannst.



**4 Zeichne Dekorationsobjekte mit 3-5€ aus.** Kerzenständer, Bilder, Nippes und andere Dekorationsartikel sollten zu den günstigeren Artikeln am Stand gehören. Ausnahmen bilden Antiquitäten oder seltene oder teure Objekte, wie etwa hochwertige Kunst.

Methode

4

Methode 4 von 4:

#### Kleinigkeiten auszeichnen



**1 Zeichne Computerausrüstung und andere Elektronik mit bis zu 20€ aus.** Auch wenn du deinen Entsafter für 100€ gekauft hast, bekommst du schwer über 20€ dafür. Es gibt viele gute Elektroangebote, daher musst du billiger bleiben als das, was findige Shopper online finden.



**2 Zeichne Küchenartikel mit 1-3€ aus.** Dazu gehört Porzellan, Besteck, Backzubehör und alles andere Küchenzubehör. Reinige alles sorgfältig, bevor du es ausstellst.



**3 Zeichne Spielzeug mit 1-3€ aus.** Du kannst auch eine Schachtel mit billigen Dingen „umsonst“ anbieten, so dass Kinder, die mit ihren Eltern den Flohmarkt besuchen, sich etwas nehmen können. In diesem Fall kaufen ihre Eltern vielleicht eher etwas.

## Tipps

- Spende alles, was übrig geblieben ist. Wenn du nicht alles verkaufst, das du nicht mehr brauchst, kannst du es der Wohlfahrt spenden. Wenn nötig, bekommst du auch eine Quittung für die Steuer.
- Stelle dich auf Feilscher ein – Leute denken „billig“, wenn sie an Flohmarkt denken, sei also nicht am Boden zerstört, wenn du deinen €125 Tisch für 60€ verkaufst. Es sind immer noch 60€ mehr als du vorher hattest, und du hast weniger unnötige Dinge in deinem Leben.
- Mache viel Werbung. Ohne Publikumsverkehr stehen deine Sachen einfach herum und du wirst nicht viel verkaufen. Mache also Werbung in der Zeitung und in der Nachbarschaft und versuche auch, deine Sachen im Internet zu verkaufen.
- Stelle deine Ware so hin, dass man sie gut sieht. Stelle alle deine Artikel gut sichtbar auf, so dass alles leicht gefunden werden kann.

## Warnungen

- Wenn du Essen verkaufen willst, brauchst du meist eine Lizenz.
- Sei vorsichtig, wenn du zurückgerufene Dinge verkaufst. Prüfe dies online, vor allem, was Elektronik, Spielzeug, Elektrogeräte und Babymöbel angeht.

## Über dieses wikiHow

wikiHow ist ein "wiki", was bedeutet, dass viele unserer Artikel von zahlreichen Mitverfassern geschrieben werden. An diesem Artikel arbeiteten bis jetzt 12 Leute, einige anonym, mit, um ihn immer wieder zu aktualisieren. Dieser Artikel wurde 104.443 Mal aufgerufen.



Text und Bilder dieses PDFs sind nur für deinen persönlichen, nichtgewerblichen, Gebrauch zugelassen. Jegliche gewerbliche Verwendung des Inhaltes dieses Artikels, ohne die ausdrückliche Genehmigung von wikiHow, ist verboten.